

Kişisel Güç Analizi Çalışması

Satış Profesyonelinin Güçlü ve Zayıf Alan Analizi Çalışması

GÜÇLÜ **SWOT Cevap** **ZAYIF**

|

Güçlü olduğunuz alanlar;

- Diğer satış profesyonellerinden üstün olduğunuz alanlar nelerdir?
- Hangi alanlarda rakiplerinize göre fark yaratmaktasınız?
- Neden tercih ediliyorsunuz?

Gelişiminizin gerekli olduğu alanlar;

- Şu da olsa harika olurdu diyeceğiniz neler var?
- Hangi alanlarda rakiplerinize göre zayıf kaldığınızı düşünüyorsunuz?
- Hangi özellikler olsa daha çok tercih edilirsiniz?