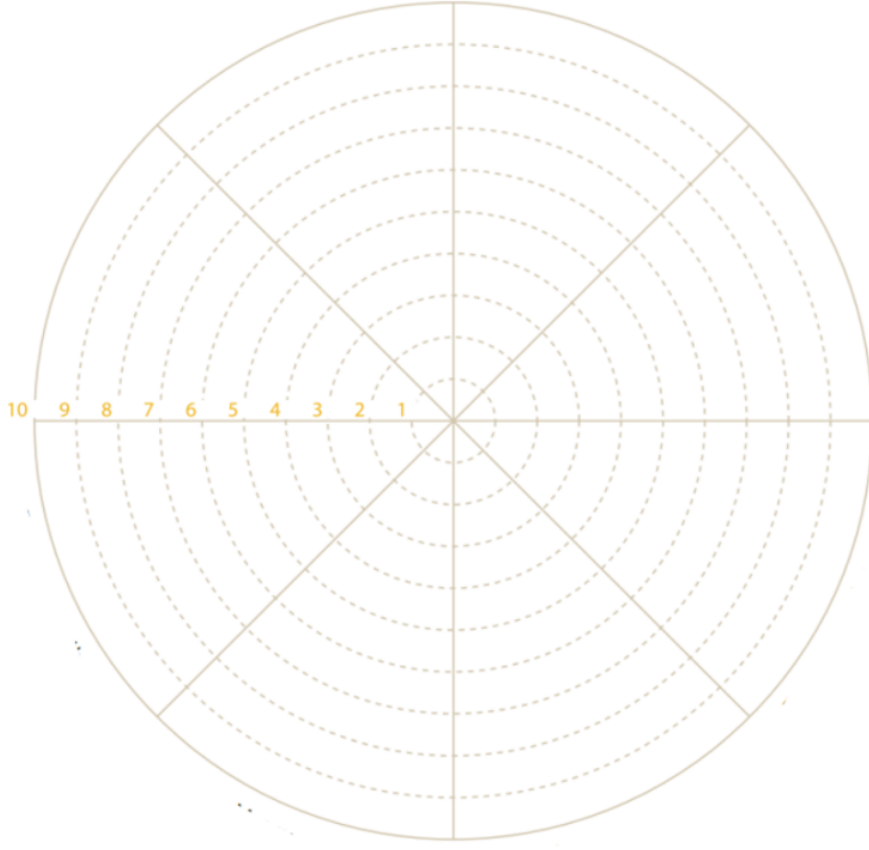


Satış Yetkinliği Çarkı Uygulaması



Aşağıdaki soruları kendinize sorarak uygulamayı gerçekleştirebilirsiniz.

1. Sence bir satış profesyonelinin olmazsa olmaz yetkinlikleri* nelerdir?
2. Aklına gelen tüm yetkinlikleri boş bir kâğıda yaz.
3. Şimdi bu yetkinlikleri en önemliden başlayarak sırala.
4. Tüm listede ilk 8 özelliği yukarıdaki 8 baklava içine çarklara doldur.
5. Şimdi her bir yetkinlik/özellik için senden kendini değerlendirmeni istesem, 1 ile 10 puan arasında kendini nerede görmektesin? Bu kısımda senden her bir yetkinlik/özellik için kendini puanlamayı isteyeceğim.

Ne Zaman Kullanacaksın: "Satış Profesyonelinin Yetkinlik Çarkı" uygulaması bir satıcı olarak kendini daha iyi tanıman ve keşfetmen amacıyla kullanılacaktır.

Bu çark aynı zamanda satış profesyonelinin kendince belirleyeceği gelişim alanlarını ve en iyi olduğu alanları da görsel olarak kendisine sunar.

*Yetkinlik: Bir işte başarı sağlayan bilgi, beceri ve davranışlar bütünüdür